Grupo: ❑ Hacedores ❑ No Hacedores

|  |
| --- |
| **Cuestionario de Análisis de Barreras**  **Calcular ganancias y pérdidas -para usarse con agricultores que venden una porción de su cosecha [[1]](#footnote-1)** |

|  |
| --- |
| **Declaración de Comportamiento**  Agricultores meta calculan sus ganancias/pérdidas con base en los récords de costos y ventas que ellos mismos llevan. |

**Datos Demográficos**

Nombre del entrevistador: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ No. De Cuestionario: \_\_\_\_\_\_\_\_

Fecha: \_\_\_\_\_/\_\_\_\_\_/\_\_\_\_\_\_\_ Comunidad: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

|  |
| --- |
| **Introducción:** Hola, mi nombre es \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_, soy parte de un equipo de estudio, investigando lo que hacen los agricultores para aumentar su producción. El estudio incluye una conversación sobre este tema y nos tomará aproximadamente 20 minutos. Me gustaría escuchar su punto de vista sobre este tema. No está obligada a participar en el estudio y ningún servicio va a ser detenido si elige no participar. Si elige ser entrevistado, no va a recibir ninguna compensación o bono o servicio adicional. Todo lo que discutamos será confidencial. ¿Le gustaría hablar conmigo? (*Si no, agradecerle por su tiempo*) |

**Parte A: Preguntas de selección Hacedores /No Hacedores**

1. ¿Cuál es su principal ocupación?

❑ a. Agricultura

❑ b. Otra que no sea agricultura *🡪 Termine la entrevista y busque a otra persona para entrevistar*

❑ c. No sabe/no responde *🡪 Termine la entrevista y busque a otra persona para entrevistar*

2. ¿Qué cultivo es el que usted siembra más? [Maíz, frijol, café, otro] \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_🡨 *escribir el nombre del cultivo aquí*

3. Al finalizar la última temporada de cosecha, ¿vendió alguna porción de su [*insertar el cultivo que mencionó arriba*] \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_?

❑ a. Sí

❑ b. No 🡪 *Marque como No hacedor y continúe en sección B*

❑ c. No recuerda/no responde 🡪 *Termine la entrevista y busque a otra persona para entrevistar*

Me gustaría que se recuerde de lo que hizo durante el último periodo de crecimiento de su cultivo, y que me ayude contestando las siguientes preguntas:

4. ¿Qué cosas tuvo que comprar o qué tuvo que pagar para poder cosechar y vender su [*insertar el cultivo que mencionó arriba*] \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_?

❑ a. semillas

❑ b. fertilizante

❑ c. pesticidas

❑ d. jornaleros

❑ e. transporte

❑ f. otro

❑ g. No recuerda/no responde 🡪 *Termine la entrevista y busque a otra persona para entrevistar*

5. ¿Usted apunta los costos totales asociados con estos gastos?

❑ a. Sí

❑ b. No 🡪 *Marcar como No Hacedor*

❑ c. No sabe/No responde 🡪 *Terminar la entrevista, buscar a otra persona*

6. ¿Me podría mostrar en dónde registró estos costos?

❑ a. Sí pudo ver dónde apunta los costos

❑ b. No pudo ver dónde apunta los costos 🡪 *Marcar como No Hacedor*

*Ahora le voy a hacer preguntas sobre la venta de su cosecha*

7. ¿Cuántos kilos[[2]](#footnote-2) de [*insertar el cultivo que mencionó arriba*] \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ cosechó durante la última temporada? \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ 🡨 escribir el número de kilos O

❑ c. No sabe/No responde 🡪 *Terminar la entrevista, buscar a otra persona*

8. Anteriormente me contó que usted vendió un parte de su cosecha, ¿anotó todas las ventas, los precios y las cantidades de [*insertar el cultivo que mencionó arriba*] \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ que vendió?

❑ a. Sí

❑ b. No 🡪 *Marcar como No Hacedor*

❑ c. No sabe/No responde 🡪 *Terminar la entrevista, buscar a otra persona*

9. ¿Sumó todas las cantidades de lo que vendió de su cosecha para calcular el valor total de sus ventas?

❑ a. Sí

❑ b. No 🡪 *Marcar como No Hacedor*

❑ c. No sabe/No responde 🡪 *Terminar la entrevista, buscar a otra persona*

10. ¿Registró la cantidad total de lo que ganó cuando vendió todas estas ventas? (el valor de sus ventas)?

❑ a. Sí

❑ b. No 🡪 *Marcar como No Hacedor*

❑ c. No sabe/No responde 🡪 *Terminar la entrevista, buscar a otra persona*

11. ¿Me podría mostrar en dónde registró el valor de sus ventas?

❑ a. Sí pudo ver dónde registró las ventas

❑ b. No pudo ver dónde registró las ventas 🡪 *Marcar como No Hacedor*

*Ahora quisiera que piense en su grano cosechado que no vendió*

12. ¿Registró el valor de la porción de la cosecha que no vendió, dándole a este un precio similar del que obtuvo por su cosecha vendida?

❑ a. Sí

❑ b. No 🡪 *Marcar como No Hacedor*

❑ c. No sabe/No responde 🡪 *Terminar la entrevista, buscar a otra persona*

13. ¿Restó el **costo total** de cultivar su producto principal del **valor total** de la  **porción de cosecha que no vendió** para calcular su pérdida o ganancia?

❑ a. Sí

❑ b. No 🡪 *Marcar como No Hacedor*

❑ c. No sabe/No responde 🡪 *Terminar la entrevista, buscar a otra persona*

14. ¿Me podría mostrar en dónde registró el total de su pérdida o ganancia?

❑ a. Sí pudo ver dónde registró el total de la ganancia o pérdida

❑ b. No pudo ver dónde registró el total de la ganancia o pérdida 🡪 *Marcar como No Hacedor*

**Tabla de clasificación de Hacedores/No Hacedores**

**Seguir esta tabla con mucho cuidado**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Hacedores**  (todo lo siguiente) | **No Hacedores**  (cualquiera de lo siguiente) | **No Sera Entrevistado/a** (cualquiera de lo siguiente) |
| Pregunta 1 = A |  | Pregunta 1 = B o C |
|  |  |  |
| Pregunta 3 = A |  | Pregunta 3 = B o C |
|  |  |  |
| Pregunta 5 = A | Pregunta 5 = B | Pregunta 5 = C |
| Pregunta 6 = A | Pregunta 6 = B |  |
|  |  | Pregunta 7 = C |
| Pregunta 8 = A | Pregunta 8 = B | Pregunta 8 = C |
| Pregunta 9 = A | Pregunta 9 = B | Pregunta 9 = C |
| Pregunta 10 = A | Pregunta 10 = B | Pregunta 10 = C |
| Pregunta 11 = A | Pregunta 11 = B |  |
| Pregunta 12 = A | Pregunta 12 = B | Pregunta 12 = C |
| Pregunta 13 = A | Pregunta 13 = B | Pregunta 13 = C |
| Pregunta 14 = A | Pregunta 14 = B |  |

**Grupo: ❑ Hacedores ❑ No Hacedores**

**Explicación del comportamiento**

En las siguientes preguntas, voy a estar preguntándole acerca de calcular las ganancias y pérdidas de sus cosechas. Con esto me refiero a llevar un registro todos los costos asociados con su cultivo principal, apuntar el valor de lo que recibió por la venta de su cultivo principal, registrar el valor de la cosecha que no vendido, y luego restar los costos del valor total de su cosecha (lo vendido y no vendido) para calcular su ganancia o pérdida.

**Parte B: Preguntas de Investigación**

(*Autoeficacia/Habilidades Percibidas*)

1. **Hacedores/No Hacedores**: Con su conocimiento, recursos y habilidades actuales, ¿piensa que puede calcular la ganancia y la pérdida de su cosecha, con base en los registros de costos y ventas?

❑ A. Si

❑ B. Posiblemente

❑ C. No

❑ D. No sé

(*Autoeficacia Percibida*)

**2a. Hacedores**: ¿Qué cosas le **facilitan** calcular la ganancia y la pérdida de su cosecha, con base en los registros de costos y ventas?

**2b.** **No Hacedores**: ¿Qué cosas le **facilitarían** calcular la ganancia y la pérdida de su cosecha, con base en los registros de costos y ventas?

(*Escriba todas las respuestas abajo. Ayude a ampliar las respuestas con “¿Qué más?”*)

(*Autoeficacia Percibida*)

**3a.** **Hacedores**: ¿Qué cosas le **dificultan** calcular la ganancia y la pérdida de su cosecha, con base en los registros de costos y ventas?

**3b. No Hacedores**: ¿Qué cosas **dificultarían** calcular la ganancia y la pérdida de su cosecha, con base en los registros de costos y ventas?

(*Escriba todas las respuestas abajo. Ayude a ampliar las respuestas con “¿Qué más?”*)

(*Consecuencias Positivas Percibidas*)

**4a. Hacedores**: ¿Cuáles son las **ventajas** de calcular la ganancia y la pérdida de su cosecha, con base en los registros de costos y ventas?

**4b. No Hacedores**: ¿Cuáles serían las **ventajas** de calcular la ganancia y la pérdida de su cosecha, con base en los registros de costos y ventas?

(*Escriba todas las respuestas abajo. Ayúdele a seguir con “¿Qué más?”*)

(*Consecuencias Negativas Percibidas*)

**5a. Hacedores:** ¿Cuáles son las **desventajas** de calcular la ganancia y la pérdida de su cosecha, con base en los registros de costos y ventas?

**5b. No Hacedores:** ¿Cuáles serían las **desventajas** de calcular la ganancia y la pérdida de su cosecha, con base en los registros de costos y ventas?

(*Escriba todas las respuestas abajo. Ayude a ampliar con “¿Qué más?”*)

(*Normas Sociales Percibidas)*

**6a.** **Hacedores**: La mayoría de personas que usted conoce, ¿**aprueban** que usted calcule la ganancia y la pérdida de su cosecha, con base en los registros de costos y ventas?

**6b.** **No Hacedores**: La mayoría de personas que usted conoce, ¿**aprobarían** que usted calculara la ganancia y la pérdida de su cosecha, con base en los registros de costos y ventas?

❑ A. Si

❑ B. Posiblemente

❑ C. No

❑ D. No sé/no puedo decir

(*Normas Sociales Percibidas*)

**7a.** **Hacedores**: ¿Quiénes son las personas que **aprueban** que usted calcule la ganancia y la pérdida de su cosecha, con base en los registros de costos y ventas?

**7b.** **No Hacedores**: ¿Quiénes son las personas que **aprobarían** que usted calculara la ganancia y la pérdida de su cosecha, con base en los registros de costos y ventas?

(*Escriba todas las respuestas abajo. Ayude a ampliar las respuestas con “Quien más?” “¿Alguien más en particular?”*)

(*Normas Sociales Percibidas*)

**8a. Hacedores**: ¿Quiénes son las personas que **no aprueban** que usted calcule la ganancia y la pérdida de su cosecha, con base en los registros de costos y ventas?

**8b. No Hacedores**: ¿Quiénes son las personas que **no aprobarían** que usted calculara la ganancia y la pérdida de su cosecha, con base en los registros de costos y ventas?

(*Escriba todas las respuestas abajo. Ayude a ampliar las respuestas con “¿Quien más?”, “¿Alguien más en particular?”*)

(*Acceso Percibido*)

**9a.** **Hacedor:** ¿Qué tan difícil es obtener lo que usted necesita para calcular la ganancia y la pérdida de su cosecha, con base en los registros de costos y ventas?

**9b. No Hacedor:** ¿Qué tan difícil sería obtener que usted necesita para poder calcular la ganancia y la pérdida de su cosecha, con base en los registros de costos y ventas?

❑ A. Muy difícil

❑ B. Un poco difícil

❑ C. No es difícil

❑ D. No se/no puedo decir

(Señales para la acción/Recordatorios)

**10a. Hacedores:** ¿Qué tan difícil es recordarse de cómo calcular la ganancia y la pérdida de su cosecha, con base en los registros de costos y ventas?

**10b. No Hacedores**: ¿Qué tan difícil sería recordarse de cómo calcular la ganancia y la pérdida de su cosecha, con base en los registros de costos y ventas? ¿Diría usted que es muy difícil, un poco difícil o no es difícil? ¿Diría usted que es muy difícil, un poco difícil o no es difícil?

❑ A. Muy difícil

❑ B. Un poco difícil

❑ C. No es difícil

❑ D. No sabe/no responde

(*Susceptibilidad/Riesgo Percibido*)

**11.** **Hacedores y No Hacedores**: ¿Qué tan probable es que sus costos sean más altos que el dinero que usted gane por la venta de su cosecha el año entrante? ¿Muy probable, poco probable, o no es probable?

❑ A. Muy probable

❑ B. Poco probable

❑ C. No es probable

❑ D. No sabe/no responde

*[Severidad percibida]*

**12.** **Hacedores y No Hacedores**: ¿Qué tan grave sería si sus costos fueran más altos que el dinero que usted gane por la venta de su cosecha el año entrante? ¿Muy grave, algo grave o no es grave?

❑ A. Muy grave

❑ B. Algo grave

❑ C. No es grave

❑ D. No sabe/no responde

(*Eficacia de Acción Percibida*)

**13. Hacedores y No Hacedores:** ¿Qué tan probable es que usted pierda dinero (gaste más de lo que gane) en la venta de su cosecha si calcula la ganancia/pérdida con base en los registros de costos y ventas? ¿Muy probable, poco probable, o no es probable?

❑ A. Muy probable

❑ B. Un poco probable

❑ C. No es probable

❑ D. No sabe/no responde

(*Política*)

**14.** **Hacedores y No Hacedores**: ¿Conoce alguna **ley o norma de la comunidad** que influencie la decisión de calcular la ganancia y la pérdida de su cosecha, con base en los registros de costos y ventas?

❑ A. Sí

❑ B. No

❑ C. No sé/No puedo decir

(*Cultura*)

**15. Hacedores y No Hacedores:** ¿Hay reglas culturales o tabús que usted conozca que estén en contra de calcular la ganancia y la pérdida de su cosecha, con base en los registros de costos y ventas?

❑ A. Sí

❑ B. No

❑ C. No sabe/No responde

(Ahora le voy a hacer una pregunta que no tiene relación con este tema)

(*Motivadores Universales*)

**16.** **Hacedores y No Hacedores**: ¿Qué es lo que más desea que suceda en su vida? (Escriba la respuesta abajo)

|  |
| --- |
| **¡Agradezca a la madre por su tiempo!** |

1. Esta entrevista se debe conducir justo antes de la temporada de siembra, para facilitar encontrar agricultores que hayan vendido o consumido la mayor parte de su cosecha de la temporada pasada. [↑](#footnote-ref-1)
2. La unidad para calcular la cosecha se debe modificar de acuerdo al contexto. [↑](#footnote-ref-2)